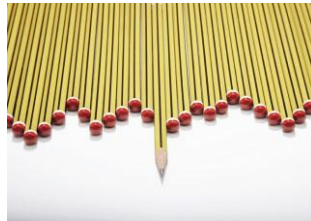




RQP-Fachspezialist für Mergers & Acquisitions



Nachfrage nach deutschen Unternehmen aktuell so hoch wie lange nicht mehr

Die demografische Entwicklung führt dazu, dass Familienlösungen bei der Unternehmensnachfolge immer seltener möglich sind. Immer mehr Unternehmer müssen deshalb ihr „Lebenswerk“ in fremde Hände geben. Die Zeiten waren jedoch zuletzt nicht günstig für die Suche nach Investoren und Unternehmensnachfolgern. Dies hat sich nun in den **letzten Wochen** spürbar verändert, die **Nachfrage nach deutschen Unternehmen ist sprunghaft angestiegen**. Deutsche wie ausländische Käufer sind wieder bereit, zu investieren.

Aussagen wie „...klar, die Nachfolge regel' ich schon..., aber später“ kommen Ihnen sicherlich bekannt vor! Da die Konjunkturzyklen erfahrungsgemäß immer kürzer werden und niemand weiß, wie lange diese günstige Marktsituation noch anhält, ist **jetzt die Zeit**, einen schon lange in Betracht gezogenen Verkauf bzw. eine angedachte Eigenkapitaleinwerbung durch Investoren zu forcieren.

Es bestehen eine Reihe von Risiken, die das Projekt gefährden können. Der Unternehmenswert kann durch Fehler im M&A-Projekt in Minutenschnelle auf Null sinken – also ein Lebenswerk von 20 oder 30 Jahren vernichten! Daher sollten Sie sich professionell durch einen echten Spezialisten auf diesem Gebiet begleiten lassen.

Erfahrene M&A-Berater beherrschen die notwendigen Grundregeln perfekt. Dies beginnt mit einem stringenten Projektplan, der klare Zeitvorgaben für die erste grobe Investorensuche, Investorenansprachen, Verhandlungen und Endverhandlungen mit Vertragsschluss beinhalten muss. Des Weiteren ist insbesondere steuerlich darauf zu achten, dass möglichst frühzeitig eine für den Unternehmer vorteilhafte Gestaltung seines Unternehmens oder seiner Unternehmensgruppe vorgenommen wird, da häufig über lange Zeiträume suboptimale Unternehmensstrukturen und Rechtsformen beibehalten werden, ohne die Folgen für einen späteren Verkauf zu bedenken. Insgesamt birgt eine M&A Transaktion zahlreiche steuerliche Risiken, die nur von einem erfahrenen Berater professionell begleitet werden können. Das Gleiche gilt für die Vorbereitung und Durchführung der Due Diligence sowie die sich anschließenden Vertragsverhandlungen.

Dieser Prozess bedarf eines gewissen zeitlichen Rahmens, was auch bei der aktuell steigenden Nachfrage nicht vernachlässigt werden darf.

***RQP-Beraterprofil***

Seit vielen Jahren sind unsere RQP-Spezialisten im M&A-Bereich tätig. In dieser Zeit wurde ein großes Know-how aufgebaut, welches in allen Bereichen eines jeden M&A-Prozesses kompetent und optimal eingesetzt wird. Allein in den letzten drei Jahren, in denen der Markt nicht besonders günstig war, wurden M&A-Transaktionen in über 30 Fällen erfolgreich gestaltet.

Da Sie vermutlich nur einmal in Ihrem Leben Ihr Unternehmen veräußern, ist eine professionelle Begleitung unbedingt erforderlich.

Steht auch bei Ihnen die Nachfolge an oder denken Sie daran, Ihren Betrieb zu veräußern? Dann sprechen Sie uns gerne an. Wir stehen für ein unverbindliches Vorgespräch jederzeit zur Verfügung!